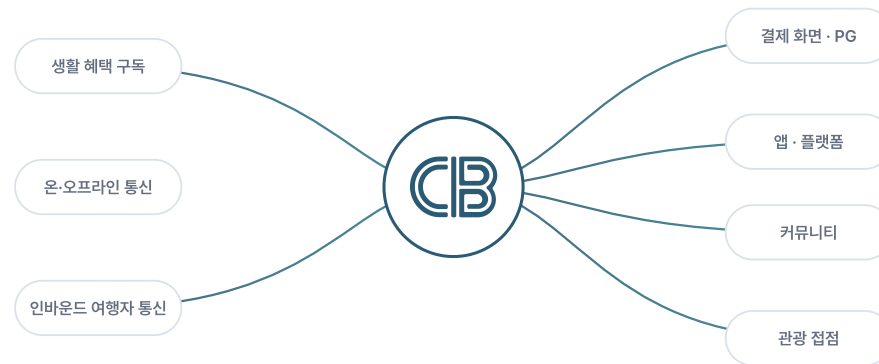


회사소개서

Connecting Businesses, Creating Value.

검증된 서비스를 고객이 있는 채널로 연결하고, 운영과 정산까지 책임지는 B2B 제휴 파트너입니다.



CONNECT-B는 연결(Connect)과 비즈니스(Business)를 붙여 만든 이름입니다. 팔 것이 있는 회사와 팔 곳이 있는 회사 사이에 남는 일을 대신 맡습니다.

항목	내용
회사명	주식회사 커넥비 (ConnectB Inc. · CONNECT-B)
대표이사	예정민
설립	2026년 1월 27일
소재지	경기도 성남시 분당구 대왕판교로606번길 31, 호반메트로큐브 827호 (판교역 앞)
사업 분야	B2B 제휴·운영 서비스, 구독형 부가서비스 공급, 온·오프라인 통신 서비스 유통, 광고·마케팅 대행, 응용 소프트웨어 개발
사업자등록번호	229-86-03878
연락처	031-604-2122 · zxc4048@connect-b.co.kr

한 문장으로

커넥비는 **판매 채널**과 **서비스 공급사** 사이에서 시스템 연동, 지면 운영, 고객 응대, 매월 정산과 리포트를 책임지는 **B2B 제휴 파트너**입니다.

우리가 지키는 것

- **계약 기준으로 정산합니다.** 유효 가입·취소·환불을 반영한 숫자만 지급합니다.
- **창구는 하나입니다.** 연동부터 리포트까지 한 담당자가 끝까지 맡습니다.
- **작게 열고 실측한 뒤 넓힙니다.** 파일럿 없이 크게 약속하지 않습니다.

한눈에 보는 커넥비

공급사에게는 채널을, 판매 채널에게는 상품을. 그 사이의 운영은 커넥비가 맡습니다.

상품 공급사

구독 서비스 · 혜택 · 통신 상품 보유 기업

- 상품·요금제 제공
- 공급 단가 확정
- 커넥비에 정산



CONNECT-B

연동 · 운영 · CS · 정산 · 리포트

- 채널 발굴과 계약
- 시스템 연동, 지면·소재 운영
- 가입·해지·문의 응대
- 매월 정산 내역서와 리포트



판매 채널

결제 화면 · 앱 · 커뮤니티 · 관광 접점

- 지면 제공
- 추가 비용·인력 없음
- 성과에 따라 매월 수익 배분

사업 ①

생활 혜택 구독 서비스

일상의 혜택을 구독형으로 설계해 결제·플랫폼·커뮤니티 채널에 공급하고 운영합니다.

사업 ②

온·오프라인 통신 유통

국내 통신 상품을 회원 기반 플랫폼과 오프라인 접점에 유통합니다.

사업 ③

인바운드 여행자 통신 유통

한국을 찾는 여행자를 위한 통신 서비스를 숙박·관광 접점에 공급합니다.

생활 혜택 구독 서비스

고객이 결제하는 순간, 일상의 혜택을 구독형으로 제안합니다. 지면을 가진 채널은 비용 없이 매월 반복 수익을 얻습니다.

구분	내용
상품	편의점·카페·외식·생활 브랜드 혜택을 매월 제공하는 구독형 멤버십 서비스
판매 채널	PG·결제 서비스의 결제 화면 , 앱·플랫폼 배너와 마이페이지, 온라인 커뮤니티, 크리에이터 채널
커넥비 역할	상품 구성과 공급, 지면 연동, 가입·해지 처리, 고객 문의 응대, 채널별 정산과 월간 리포트
채널 수익	유효 유료 가입자의 결제가 유지되는 동안 구독료의 일정 비율을 매월 정산 (비율은 계약으로 확정)
현황	2026년 상반기부터 결제 화면·모바일 상품권 플랫폼 등 복수 채널에서 상용 운영 중

결제 화면 지면의 특징

- 가맹점 결제 화면이 유지된 채로 가입이 진행되고, 완료 후 원래 결제로 돌아갑니다. 팝업이 아닙니다.
- 결제 직후는 할인 제안에 가장 반응이 높은 순간입니다.
- 노출 1회로 끝나는 광고비가 아니라, 가입자가 유지되는 동안 매월 반복되는 수익입니다.

* 채널별 실측 클릭률·전환율은 제휴 협의 시 별도 자료로 제공합니다.

온·오프라인 통신 유통 (내국인)

요금에 민감한 회원 기반 플랫폼과 특정 직군 채널에 국내 통신 상품을 유통합니다.

구분	내용
상품	국내 통신 상품(MVNO 요금제) · 채널 특성에 맞춘 전용 조건 구성 협의
판매 채널	회원 10만 명 이상 규모의 배달 라이더 커뮤니티 플랫폼 등 특정 직군이 모이는 채널
커넥비 역할	통신 상품 공급 협의, 채널 내 신청 동선 설계, 개통 안내와 고객 응대, 성과 정산
채널 수익	개통 성과에 따른 수수료 (계약으로 확정)
현황	채널 확보 완료, 통신 상품 공급 조건 협의 진행 중

왜 직군 채널인가

통신 상품은 온라인 가격 경쟁이 치열해 일반 오프라인 판매로는 차별화가 어렵습니다. 커넥비는 **데이터 사용량이 많고 요금에 민감한 직군**이 모인 채널에서 전용 조건으로 접근합니다. 라이더 전용 요금제처럼 이미 시장에서 검증된 방식입니다.

채널이 하는 일

앱 또는 커뮤니티 안에 신청 지면을 열어 두는 것입니다. 상담·개통·CS는 커넥비와 통신 공급사가 맡습니다.

인바운드 여행자 통신 유통

한국을 찾는 여행자가 머무는 곳에서 바로 이용할 수 있도록, 여행자 통신 서비스를 숙박·관광 접점에 공급합니다.

구분	내용
상품	방한 여행자 대상 단기 데이터 통신 서비스 (통신사업자 공식 대리점 계약 기반)
판매 채널	호텔 객실 태블릿 서비스(외국인 투숙객 비중 높음), 서울 핵심 관광상권 오프라인 거점, eSIM 온라인 판매 (확장 검토)
커넥비 역할	공식 대리점으로서 상품 공급, 채널 내 구매 동선과 다국어 안내 설계, 개통 지원과 고객 응대, 정산
채널 수익	판매 성과에 따른 수익 배분 (계약으로 확정)
현황	2026년 9월 통신사업자 대리점 계약 체결, 객실 태블릿 채널 공급 추진 중

왜 숙박·관광 접점인가

외국인 여행객은 도착 후 첫 하루 안에 통신 문제를 해결합니다. 공항이 아닌 **숙소와 관광 동선 안에 판매 접점**을 두면 별도 마케팅 없이 필요한 순간에 만납니다.

운영 원칙

- 통신 관련 법령과 본인확인 절차를 준수합니다.
- 채널의 재고·비용 부담 없이 시작할 수 있는 공급 구조를 제안합니다.

운영 역량

제휴는 계약서보다 그 다음 달 정산에서 신뢰가 결정됩니다. 커넥비는 정산과 리포트를 철차로 만들어 두었습니다.

연동

배너·지면 연동, 가입 화면, 랜딩·QR
소재 제작. 채널 개발 부담 최소화.

운영

소재 교체, 노출 위치 조정,
프로모션 설계를 채널과 협의해
운영.

고객 응대

가입·해지·환불 문의를 커넥비가
직접 응대. 채널로 민원이 가지
않도록.

리포트

월간 성과 리포트: 노출·클릭·가입·
유지·해지 추세와 다음 달 개선
제안.

매월 정산 캘린더 (표준)

시점	커넥비가 하는 일
M월 말일	유효 가입자·결제 현황 집계 (신규 - 취소 + 연장 - 연장취소)
M+1월 5일	정산 내역서 공유 · 관리자 페이지에서 상시 확인 가능
M+1월 10일	파트너 세금계산서 발행 (이의 없을 시)
M+1월 20일	파트너 지정 계좌로 지급 · 환불·취소·부정거래는 차기 정산에서 차감

※ 일정과 기준은 계약서에 명시하며, 무료 체험 가입은 정산에서 제외합니다.

파트너 & 채널

규모보다 관계의 깊이를 먼저 만듭니다. 현재 계약을 맺고 함께 운영하거나 공급을 진행 중인 곳입니다.

파트너	분야	함께하는 일	사업
갤럭시아머니트리	결제 · PG	결제 화면 내 생활 혜택 구독 지면 운영과 월 정산	생활 혜택 구독
컬처랜드 (한국문화진흥)	문화상품권 · 모바일 플랫폼	플랫폼 지면을 통한 생활 혜택 구독 공급과 프로모션 운영	생활 혜택 구독
인플로우 (타요타)	배달 라이더 커뮤니티 플랫폼	회원 대상 국내 통신 상품 유통 채널	온·오프라인 통신
누루GO (SFMK그룹)	호텔 객실 태블릿 서비스	외국인 투숙객 대상 여행자 통신 서비스 공급과 구독 서비스 지면 운영	여행자 통신 · 생활 혜택 구독

4

곳
계약·운영 중인 파트너 채널

3

개
유통 중인 사업 영역

매월

정산 내역서와 리포트 제공

※ 추가로 협의 중인 결제·플랫폼·공공 채널은 제휴 협의 시 안내드립니다.

제휴 진행 절차

크게 약속하지 않습니다. 작게 열어 숫자를 확인한 뒤에 넓힙니다.

1 제안 검토

실제 운영 데이터를 바탕으로 예상 성과와 조건을 함께 검토합니다. 보통 미팅 한 번이면 됩니다.

1~2주

2 소규모 파일럿

일부 지면에서 먼저 열어 클릭과 가입 전환을 실측합니다. 숫자를 보고 다음을 결정합니다.

지면 일부 · 실측

3 정식 오픈

지면과 조건을 확정하고 상용 운영에 들어갑니다. 이후 매월 정산 내역서와 리포트가 이어집니다.

매월 정산 · 리포트

지면을 가진 회사라면

- 개발·운영·CS·정산 비용 없음
- 가입자가 결제할 때마다 매월 수익 배분
- 지면 성격에 맞춘 소재·운영 최적화

공급할 상품을 가진 회사라면

- 여러 채널을 하나의 계약·정산 체계로
- 채널별 연동·운영·CS를 커넥비가 전담
- 월간 리포트로 채널별 성과 비교



연결할 거리가 있다면, 먼저 연락 주세요.

어떤 지면이나 상품을 갖고 계신지 한두 줄이면 충분합니다. 검토 후 대표가 직접 연락드립니다.

회사	주식회사 커넥비 (CONNECT-B)
대표이사	예정민 · 결제·핀테크 분야 12년
전화	031-604-2122
이메일	zxc4048@connect-b.co.kr
주소	경기도 성남시 분당구 대왕판교로606번길 31, 호반메트로큐브 827호 (신분당선·경강선 판교역 앞)
홈페이지	www.connect-b.co.kr
사업자등록번호	229-86-03878